

Mit Sicherheit starten- statt Warten! Microsoft Dynamics CRM zum Festpreis! Die neue Generation CRM



Sparen Sie bis zum 31.10.2007 bis zu 30% der marktüblichen Kosten durch Festpreise für eine professionelle, erweiterbare CRM-Anwendung.

A. MS Dynamics CRM Professional Server/User-Lizenzen

B. 10 Personentage Integration mit zertifizierten Beratern

- Workshop (Definition der Anforderungen)
- Installation des Servers und eines Beispiel-Users
- Customizing (Anpassungen mit Systemmitteln)
- Implementierung (Standardfunktionen der Module)
- Kurzeinweisung von bis zu 2 Power-Usern

C. 1 kostenloser Workshoptag, Auswahlthemen:

- MOMM (Sharepoint)
- Mobility
- Integration (BizTalk)
- Datenbanken (SQL-Server 2007+BI)
- Kommunikation (Exchange + Outlook)

Festpreisbeispiel:

**28 CRM Benutzer
+ CRM-Serverlizenz
+ 10 Berater-Tage
+ 1 Tag Workshop**

**= 38.272,00 €
(8.278,00 € gespart)**

Die Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt., Reisekosten und Spesen.



RESCO

ACANDO GROUP

Die neue Generation CRM - effektiv, wirtschaftlich, flexibel anpassbar

Diese Business-Software für Ihr Kundenmanagement erzeugt für Sie einen messbaren Nutzen:

**Ihr Antwortfax / Bitte senden Sie Ihre Wünsche an die
Faxnummer:**

0211. 88 25 82. 500

Firma/Abteilung _____

Funktion _____ **Anrede/Titel** _____

Vorname _____ **Nachname** _____

Strasse _____ **PLZ** _____ **Ort** _____

Telefon _____ **email** _____

Wir möchten bestellen. Bitte senden Sie mir ein
unverbindliches Angebot für _____ User/Benutzer.

Bitte besuchen Sie uns für ein Gespräch/Demo der Lösung.
Unser Terminwunsch: _____

Bitte rufen Sie uns an

Wir sind auch interessiert:

- Weitere Informationen zu CRM 3.0/4.0 („TITAN“)
- Portale (SharePoint, MOMM) Mobility
- Integration (BizTalk) Kommunikation

- **Umsatzsteigerung** Erhöhen der verkaufs- und serviceaktiven Zeit
- **Entlastung der IT** selbständiges Reporting, Anpassungen durch Anwender
- **Optimierte Steuerungsmöglichkeiten** Transparenz in Vertrieb und Service für das Management
- **Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit** Automatisierung/Tagesgeschäfts d. Workflowmanager
- **Senken von Kosten** Prozessoptimierung in Vertrieb und Service
- **Effizienzsteigerung** Erkennen und Steuern von validen Verkaufschancen
- **Wettbewerbsvorsprung** Beschleunigen, Vereinfachen und Überwachen von Marketingkampagnen
- **Sicherheit** Eine Leistung & ein Preis, CRM vom Marktführer

**Sie wollen Kundenmanagement der neuen
Generation zum Festpreis?**

Rufen Sie uns an: (0211.882582.0). Oder besuchen
Sie uns im Internet: www.resco.de/festpreisaktion



Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner