



An:

Projektleiter mit ibo-Zertifikat**Blended Learning mit ibo net-Campus®**

In diesem Seminar begleiten Tutoren Sie durch 3 x 4 Wochen **virtuelle Lernphasen**, in denen Sie die multimedial aufbereiteten Lerninhalte selbständig erarbeiten. Sie erhalten individuelle Rückmeldung auf die zu erarbeitenden Praxisaufgaben. So bereiten Sie sich optimal auf die Workshops vor (3x3 Tage). In den **Präsenzworkshops** steht die Anwendung des Gelernten sowie der Praxistransfer im Vordergrund (Gruppenarbeiten und Rollenspielen). **Ein Schnupperpasswort erhalten Sie unter www.ilitpro.com oder Infos anfordern unter** ▶ 01:○

Workshop im PALACE-HOTEL St. Moritz**Savoir Vivre: Balance meets Performance**

Hektik und ständige Veränderungen lassen Führungskräfte unzufrieden und motivationsschwach werden. In den herrlichen Engadiner Bergen erwartet Sie ein Gegenprogramm. Konzentration auf das Wesentliche bei einem Workshop, der intensive Arbeit mit erlebter Entspannung verbindet. Das legendäre PALACE-HOTEL bietet dazu die beste Atmosphäre. Wanderungen ergänzen den inhaltlich-mental Teil.....**Den Link zum Workshop finden sie unter www.ilitpro.com oder Infos anfordern unter** ▶ 02:○

Neue Kunden, neue Referenzen**Projekt Marketing - Erfolgreich akquirieren und realisieren**

In diesem Seminar erhalten Sie Klarheit und konkrete Anregungen z.B. zu innovativen Akquiseformen – worauf zu achten ist, damit Sie Projekte zügig und nachhaltig realisieren – Handwerkszeug für emotionale Kompetenz, um Konflikte erst gar nicht aufkommen zu lassen - wie Sie die 8 Erfolgsfaktoren des Human Power Systems erfolgreich in der Praxis umsetzen... **Informationen und Termine direkt downloaden unter www.ilitpro.com oder kostenfrei anfordern unter:** ▶ 03:○

Praxis Seminar Change Management**Performance optimieren u. Prozessergebnisse nachhaltig sichern**

Die Kernthemen des Seminars sind:

- IT-gestütztes Change Management (z.B. messbare Kriterien von Coachingprozessen).
- Messbarkeit der Personalentwicklung (Skill- und Kompetenzmanagement)
- Nachhaltige Performance (z.B. IT-gestütztes Performancemanagement bei Führungskräften oder im Vertrieb und die positiven Auswirkungen im Unternehmen

Das Seminar ist 100% praxisorientiert. Die Referenten sind Experten aus Praxis, Wissenschaft und Unternehmen. **Die ausführliche Agenda und das Anmeldeformular können Sie unverbindlich downloaden unter www.ilitpro.com oder anfordern unter** ▶ 04:○

TÜV für IT-Sicherheitsexperten**TISP = TeleTrust Information Security Professional - was ist das?**

Unternehmen suchen verstärkt Mitarbeiter, die ihr Know-How in Sachen IT-Sicherheit eindeutig belegen können. Der TeleTrust Information Security Professional (TISP) ist der einzige effektive Nachweis dieser Art für Europa, denn er berücksichtigt als einziges Zertifikat die Gegebenheiten des europäischen Marktes. Das Experten-Zertifikat ermöglicht es erfahrenen Beratern und Mitarbeitern im Umfeld IT-Sicherheit, ihre Kompetenz eindeutig zu belegen. Für Objektivität und hohe Qualität der Inhalte sorgt der TeleTrust, unter dessen Schirmherrschaft das TISP-Zertifikat entwickelt wurde. **Nähere Informationen direkt unter www.ilitpro.com oder anfordern unter:** ▶ 05:○

Kompaktkurs Vertrieb**Einzigartig Neukunden gewinnen und Umsätze steigern**

Selbst in wirtschaftlich schwierigen Zeiten und in hart umkämpften Märkten können Neukunden gewonnen und Umsätze gesteigert werden. Wichtig ist, sich bereits in der PreSales-Phase deutlich vom Mitbewerber abzuheben. Im eintägigen Kompaktkurs Vertrieb lernen Sie, mit visueller Telefonpräsentation bereits in der PreSales-Phase erfolgreicher zu sein. Beschleunigen auch Sie Ihren Vertriebsprozess, erhöhen Sie die vertriebliche Effizienz, sorgen Sie für Alleinstellungsmerkmale schon im ersten Kontakt und sparen Sie Außendienstkosten. Termine: Essen 30.06.; Stuttgart 12.07.; Hannover 18.07.; Hamburg 19.07.; Berlin 25.07. **Mehr Infos können Sie kostenfrei anfordern unter:** ▶ 06:○

Weltspitze! Einfach coole Kaltakquise**So etwas kann Spaß machen ???**

Machen wir uns nichts vor: Kaltakquise ist unbeliebt. Schade, denn die kontinuierliche Gewinnung von neuen Kunden durch Kaltakquise sichert zum Teil Ihren Unternehmenserfolg. Bei ausreichend Training bietet sie große Potentiale und lässt sich motiviert und zielsicher durchführen. In diesem Seminar wird der Spieß für Sie umgedreht, der Angst-Fokus geknackt und professionell, elegant, erfolgreich, mit gutem Gefühl Kaltakquise betrieben. Es handelt sich um ein Intensivseminar mit Live-Telefonaten. Es wurde mit viel Erfolg als Inhouse-Seminar bei zahlreichen Unternehmen gehalten. **Weitere Infos zu diesem offenen Seminar erhalten Sie direkt unter www.ilitpro.com oder kostenfrei anfordern unter** ▶ 07:○

Rückantwort an FAX-Nr:**(0 72 1) – 15 11 888**

Ihre Lesernummer:

Name: _____

Email: _____

▶ **Ja, senden Sie mir bitte kostenlose Informationen zu folgenden Themen:**

○1 ○2 ○3 ○4 ○5 ○6 ○7