

Kostenlose Informationsveranstaltung

CRM-Software cobra Adress PLUS 11 im Praxiseinsatz

Software-Hersteller cobra ist für Interessenten und Kunden unterwegs. Im Mittelpunkt der Veranstaltungen steht die Steigerung des Unternehmenserfolges durch effizientes Kundenmanagement mit der zertifizierten CRM-Software cobra Adress PLUS 11. Praxisbeispiele aus Vertrieb, Service und Marketing demonstrieren den Teilnehmern gewinnorientierte und flexible Lösungen für alle Branchen. Optimierung von Abläufen und Bürokommunikation inklusive. Informieren Sie sich vor Ort! Die nächsten Termine: ab 13.02.2006 in Dortmund, Neuss, Stuttgart, Frankfurt, München, Hamburg, Berlin jeweils 13.30 Uhr bis 17.00 Uhr. **Termine und weitere ausführliche Infos zu den kostenfreien Roadshows finden Sie unter www.iteitpro.com oder fordern Sie kostenfrei an unter:**

► Kzf. 01:

Jubiläumsangebote

**Seminar-Sonderpreise:
„IT-Sicherheit und Datenschutz“
schon für 300 €**

Anlässlich des 15-jährigen Jubiläums bietet CNS zum Sonderpreis bundesweit Seminare zum Thema Datenschutz an. Die Angebote richten sich an betriebliche Datenschutzbeauftragte (auch zukünftige), IT-Sicherheitsfachleute sowie Mitarbeiter und Verantwortliche von Unternehmen, Behörden und öffentlichen Einrichtungen, die im Rahmen Ihrer Tätigkeit oft mit personenbezogenen Daten umgehen. **Weitere interessante Schulungsangebote, u. a. zum Thema Voice over IP (Internet-Telefonie) oder zu Microsoft Windows und Office Produkten finden Sie unter www.iteitpro.com oder:**

► Kzf. 02:

Maßgeschneidertes Kundenmanagement

Microsoft Dynamics CRM 3.0

Diese Software steht Ihnen auf Anhieb. Mit perfektem Sitz, hohem Komfort und einer ansprechenden Form können Sie sich immer und überall mit dieser Business-Lösung sehen lassen. Mobil, einfach und dennoch leistungsstark. Eingebaute Prozessoptimierung erlaubt Ihnen Arbeitsabläufe in Vertrieb, Marketing, Service oder auch im technischen Kundendienst mit Microsoft Dynamics CRM 3.0 ergänzt durch die Module easyin-tegration4CRM®, easyorder4CRM® und easysales4CRM® durchgängig und nachhaltig zu verbessern. **Weitere Informationen zum maßgeschneiderten Kundenmanagement erhalten Sie direkt unter www.iteitpro.com oder unter:**

► Kzf. 03:

Nur für Geschäftsführer – Manager - Führungskräfte

Es ist Zeit für Sie !

Sie sorgen für die Lösung alltäglicher Herausforderungen und tragen Verantwortung für Ihre Firma und deren dauerhaften Geschäftserfolg. Sie arbeiten viel und manchmal bleiben Sie dabei auf der Strecke ... Laden Sie Ihre Akkus wieder auf, kombinieren Sie eine erholsame Umgebung und einen wunderbaren Rahmen mit Erlebnissen im Abenteuerland NLP®: Die Geheimnisse guter Kommunikation und Führung, der eigenen inneren Stärke und Motivation stehen hier im Mittelpunkt. Betrachten Sie Probleme aus einem neuen Blickwinkel, hören Sie auf Ihre innere Stimme, finden Sie Ziele und Visionen ... und kehren Sie erholt nach Hause zurück. **Ausführliche Informationen zum Abenteuerland unter www.iteitpro.com oder kostenfrei anfordern:**

► Kzf. 04:

Beziehungsintelligenz

Die Kraft positiver Beziehungen

Die soziale Kompetenz kommt bei stark geforderten Führungskräften oftmals zu kurz. Dabei liegt im vertrauensvollen und aufmerksamen Umgang miteinander der Schlüssel zum Erfolg. Wie positive Beziehungen gestaltet werden und welches Verhalten Motivation, Engagement und Produktivität fördert zeigen die Seminare „DISC®-Persönlichkeitsprofil“ und „Whale done!“®. Personal-Verantwortliche, Führungskräfte, Nachwuchs-Manager und Teams lernen in 1-tägigen Intensiv-Seminaren Vertrauen aufzubauen, unterschiedliche Arbeitsweisen zu verstehen und die individuellen Stärken der Mitarbeiter einzuschätzen. Menschen, die im persönlichen und professionellen Umfeld positive Beziehungen zu anderen herstellen und pflegen ist der Erfolg garantiert. **Informieren unter www.iteitpro.com oder kostenfrei anfordern:**

► Kzf. 05:

Deutlich verbessertes Produktmarketing durch 3D und Interaktivität

Reales erleben und Präsentieren von Produkten und Produktinformationen in 3D und Echtzeit

Stellen Sie sich vor, Ihre Kunden und Geschäftspartner können Ihre Produktpalette dreidimensional ausprobieren. Beratung inklusive. Zu einem Zeitpunkt, den der Kunde selbst bestimmt, und das ohne Mediengrenzen, sogar im Internet. Visualisieren Sie Ihren Kunden interaktiv Ihre Produktwelt. Interaktive 3D-Visualisierung vereinfacht z.B. den Vertrieb hochwertiger und komplexer Produkte oder Maschinen in allen digitalen Medien: Ob im Internet, auf dem Notebook des Verkäufers, auf Messen oder im Innendienst. Ihre Produkte können jederzeit in allen Varianten präsentiert und konfiguriert werden – und das alles bei sensationell kleinen Datenmengen! Hemmschwellen bei der Kaufentscheidung werden abgebaut, die Kaufsicherheit wird signifikant erhöht. **Kostenfreien Analyse-Anmeldebogen anfordern unter www.iteitpro.com oder**

► Kzf. 06:

Marketing Hoch 3

Die neue activo®-Technologie

Schluss mit klassischen Datenfriedhöfen. Im Aktiv-Verzeichnis werden Einträge jetzt aktiv durch die drei klassischen Säulen des Marketings gepusht. Print, PR und Web sorgen dafür, dass Ihr Auftritt Aufmerksamkeit erhält. Fühlen Sie Ihren Erfolg anhand von monatlichen Erfolgsauswertungen, übersichtlich und individuell. Schalten Sie Ihren Eintrag noch heute direkt frei. **Alle Infos zum activo®-Push finden Sie unter www.aktiv-verzeichnis.de oder lassen Sie sich telefonisch beraten unter (0800) 88 99 110**

► Kzf. 07:

Rückantwort FAX-Nr.:

(0 72 1) – 15 11 888

Lesernummer: _____

Name: _____

Telefon: _____

Email: _____

Ja, bitte um kostenlose Information zu Kzf.:

01 02 03 04 05 06 07