

## Bessere Daten – mehr Erfolg

### **Doppelte Adressen kosten Kunden – sichern Sie sich ab !**

Selbst gut gepflegte Datenbanken enthalten 4-6% der Adressen doppelt. Das kostet Sie nicht nur immer wieder doppeltes Porto bei Mailingaktionen, sondern zusätzlich sind wichtige Kundeninformationen auf zwei Datensätze verteilt. Die Folge: Schlechte Kundenbetreuung und doppelte Kreditrahmen-Gewährung – das sind nur zwei mögliche Kostenfallen. Es gibt jetzt eine Lösung, die sogar doppelte Adressen auch bei stark abweichender Schreibweise aufspürt. **Eine Demoversion erhalten Sie kostenfrei unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com) oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 01:

## Innovative Software für...

### **...Ihr Rechnungswesen**

Der Anbieter ist seit über 20 Jahren auf die Entwicklung und den Vertrieb qualitativ hochwertiger Rechnungswesen-Software für mittelständische Unternehmen spezialisiert. Sie besteht aus den Komponenten Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung. Lauffähig unter Windows od. vollständig im Browser. Die Software verfügt über eine mehrschichtige Architektur. Die Integration zu vor- u. nachgelagerten Systemen erfolgt über Webservices. Die Produkte des Anbieters sind bei über 4.000 Unternehmen aller Branchen in Deutschland und Europa im Einsatz. **Eine ausführliche Produktbeschreibung und Kommunikationsdaten des Anbieters finden Sie unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com) oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 02:

## Kostenfreier CRM-Praxisworkshop

### **Microsoft CRM erfolgreich einführen**

*Lesen Sie: 12 Gebote der Implementierung*  
Sie planen ein CRM-Projekt? Vertrieb, Marketing, Service, Geschäftsführung - viele Anforderungen, viele Ideen. Welche kritischen Projektfaktoren sind dabei zu beachten? Ein Microsoft Certified SW Advisor lädt zum kostenlosen Praxis-Workshop. Keine Vorträge, keine Langeweile, Ihre Anforderungen sind gefragt. Sie erhalten Antworten auf Ihre Fragen und eine Live-Präsentation von Microsoft CRM inkl. Add On's. Sie haben keine Zeit? Dann lassen Sie sich in einem persönlichen Termin beraten. **Weitere Informationen und das Anmeldeformular zum kostenlosen Praxis-Workshop erhalten Sie unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com) oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 03:

## 20-30% mehr Effizienz

### **WinCard CRM für optimalen Kundenservice**

*CRM für den Mittelstand!* Neben den CRM-Funktionen für Vertrieb und Marketing sind Systeminfos beim Kunden, Ticketing, Reklamationsbearbeitung, Serviceplanung, Serviceberichte und -abrechnung sowie eine Projektplanung mit Auswertungen zu Servicecontrolling und Qualitätssicherung (z.B. Laufzeitenanalyse) enthalten. Mit WinCard Service können 20-30% mehr Effizienz erzielt werden. Direkte Fakturierung vor Ort erhöht die Wertschöpfung. Schnelle, qualitätsgesicherte Anfragebearbeitung sorgt für zufriedene Kunden. **Nähere Infos erhalten Sie kostenfrei unter (Kzf. 6) od. unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com)** ▶ Kzf. 08:

## **DER PRAXIS-TIPP**

### Präsentation

*"Bevor ich starte - gibt es etwas, das sich seit unserem letzten Gespräch/Termin verändert hat? Diese Frage kurz vor der Präsentation hat sich schon tausendfach bewährt, denn schnell hat sich eine wichtige Rahmenbedingung geändert, ohne daß Sie vorher informiert wurden. Also: Vergewissern Sie sich vorab, damit Sie nicht an der aktuellen Situation des Kunden vorbei präsentieren."*

## Diese Technologie ist das Schmiermittel für....

### **...Ihre Vertriebsprozesse damit's flutscht**

Ihr Vertrieb ist flexibel und passt sich ständig wechselnden Situationen an. Diese Beweglichkeit ist das Erfolgsrezept Ihrer Verkäufer. Ihre Daten sind unbeweglich. Sie sind zementiert in dem starren Rahmen Ihrer heutigen IT-Infrastruktur. Sie sind selten da, wo auch Ihre Verkäufer sind. Eine innovative Technologie bietet Ihnen die Möglichkeit, diese Starre zu überwinden. Sie erreichen Offenheit und Flexibilität für Ihre bewährten Systeme und Ihre Verkäufer sind immer bestens informiert. Machen Sie Ihre Daten mobil. **Fordern Sie kostenfrei weitere Infos an unter:** ▶ Kzf. 04:

## Office Talk Version 2.01

### **Workflow für Mensch und Maschine in der zweiten Generation**

OfficeTalk Version 2.01 das BPM (Business-Process-Management)- u. Workflow - System für Geschäfts- und Fertigungsprozesse jeder Größenordnung und Branche ist ab sofort verfügbar. Die wichtigsten Neuerungen: OfficeTalk ist für Windows-XP und Microsoft Office System Partner zertifiziert, .NET Komponenten (zukunftsweisendes Komponentenmodell von Microsoft) können in Geschäftsprozesse eingebunden werden u. v. m. Die wichtigsten Merkmale: Klassische Geschäftsprozesse und maschinelle Fertigungsprozesse werden unterstützt. Fachapplikationen können in die Geschäftsprozesse integriert werden, Office Talk kann vom Benutzer frei konfiguriert werden, die Bedienung ist Endanwender gerecht, die Preise sind benutzerfreundlich. **Ausführliche Infos direkt kostenfrei unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com) oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 05:

## Profitieren Sie...

### **...vom Know-how und der über 10- jährigen Erfahrung**

Aus- und Weiterbildung, EDV und EDV-gesteuertes Unternehmensmanagement, Kommunikationslehre, Datenmanagement, Projektmanagement, Lettershop, Call-Center, sowie Scannen und Archivieren sind die Dienstleistungen die angeboten werden. Profitieren Sie vom Know-how und der Erfahrung des Anbieters. **Ein ausführliches Leistungsportfolio und die Kommunikationsdaten des Anbieters finden Sie unter [www.ilitpro.com](http://www.ilitpro.com) oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 06:

## FullService – (Teil-)Outsourcing - Beratung

### **Ersparnis bei Ihren Lohn- und Gehaltsabrechnungen**

Kompetenz und Qualität müssen trotz der Forderung des Sparens nicht auf der Strecke bleiben. Es gibt bundesweit eine maßgeschneiderte Lösung für Ihre Entgelt- und Reisekostenabrechnungen. Unter Berücksichtigung Ihrer Unternehmensgröße, der Branche und des Tarifes sowie sonstiger Abrechnungsmodalitäten wie Altersversorgung, Kurzarbeit usw. werden Ihnen Möglichkeiten zur Optimierung (Aufwand, Preis, Leistung) vorgestellt. Auf Wunsch erfolgt die Erstellung eines Angebots oder eine kostenfreie Analyse durch qualifizierte Berater. Fordern Sie den Anbieter heraus - vergleichen lohnt sich, Sie können nur gewinnen. **Infos unter:** ▶ Kzf. 07:

## **Rückantwort FAX-Nr.:**

**(0 72 22) – 93 63 93**

Lesernummer:

Name: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_

**Ja, bitte um kostenlose Information zu Kzf.:**

01  02  03  04  05  06  07  08

6017