

Produktkataloge mit System erstellen!

Optimale Produktkommunikation, minimale Kosten

Kennen Sie folgendes Szenario: Ihre Kataloge werden immer dicker, die Akzeptanz bei der Zielgruppe aber immer dünner. Die Folge sind Fehlbestellungen, zeitraubende telefonische Standardanfragen und weniger Umsatz. Durch die Neuerstellung Ihrer Kataloge mit System führen Sie Ihren Kunden auf schnellstem Weg zum passenden Produkt und sparen noch dazu bis zu 70% der Erstellungskosten ein. Maßgeschneidert für jede Ihrer Zielgruppen, egal ob Print oder Online, egal welche Sprache, in jedem gewünschten Layout. Und all das vollautomatisch, praktisch per Knopfdruck. **Ausführliche Produktinformationen kostenfrei unter anfordern unter:** ▶ **Kzf. 01:**

Mehr Mailing-Erfolg durch..

...eine korrekte persönliche Anrede

Laut Prof. Vögele bringen personalisierte Mailings 15% mehr Response. Doch oft sind nicht alle Anreden (korrekt) enthalten. Einfache Abhilfe schafft jetzt ein neues Softwaremodul: Die Anredeanalyse kann sogar komplizierte Namensfelder richtig handhaben. So wird aus "Friedrich Schulz GmbH Ursula Meier, Dr. Ing." korrekt "Sehr geehrte Frau Dr. Meier" - und zwar voll automatisch. In der Regel ordnet die Software 99,9% der Anreden eindeutig zu. Damit übertrifft die Ergebnis-Qualität sogar die Leistung manueller Kräfte und ist noch dazu ca. 1.500-mal(!) schneller. **Ausführliche Infos zur Software und eine kostenfreie Demoversion direkt unter www.ityipro.com oder anfordern unter:**

▶ **Kzf. 02:**

Telefonmarketing

TelMarkt: Neue Version eines erfolgreichen Tools

Vor allem für Selbständige und KMU's ist das Programm TelMarkt geeignet. Es unterstützt bei Kundenakquise, Telefon-Marketing, Projekt-Verwaltung und Reiseplanung. Einige wesentlichen Funktionen: flexible Adressverwaltung, Anrufplan (Wiedervorlage), Projekt-Verwaltung mit Angeboten und Aufträgen, Kontakthistorie, Online-Telefonieren, Emails, Faxe, Textverarbeitung, Terminverwaltung, Least-Cost-Router... Das Programm wurde aus der Praxis heraus entwickelt, ist mit Blick auf den Anwender optimiert und daher leicht zu verwenden. **Infos sowie das Anforderungsformular für die Demo-Version erhalten Sie unter (Kzf. 3) oder direkt unter www.ityipro.com** ▶ **Kzf. 03:**

Risikolos testen! Bundesweiter Büro- und Telefonservice

Leiten Sie Ihr Telefon – immer wenn Sie selbst nicht erreichbar sind oder nicht gestört werden möchten einfach zu einem professionellen Anbieter um... **Infos zum risikolosen 2-Wochen-Test erhalten Sie direkt unter www.ityipro.com oder unter** ▶ **Kzf. 08:**

Optimale Nutzung von Werbeflächen

Werbewirksame Direktbeschriftung von Umverpackungen

Mit einem neuen Direktbeschriftungssystem sparen Sie sich eine kostenintensive Etikettierlösung. Sie können z.B. Kartons bis zu einer Beschriftungshöhe von 100 mm und Auflösung von bis zu 300dpi direkt bedrucken mit Logos, Grafiken, Texten, Barcodes, Datums- und Zeitinformationen sowie laufende Nummern zur Chargenkennzeichnung. Durch die Direktbedruckung mit wesentlichen Infos gewährleisten Sie die Warenrückverfolgbarkeit und erreichen einen zusätzlichen Werbeeffekt. Folgende Schnittstellen stehen zur Verfügung: RS232-, RS422-, USB- oder LAN. Das neue Direktbeschriftungssystem ist leicht programmierbar und lässt sich in unterschiedlichste IT-Strukturen integrieren. **Mehr Infos direkt unter www.ityipro.com oder anfordern unter:** ▶ **Kzf. 04:**

Lösungen für den Mittelstand – günstiger Gesamtpreis

„Helpdesk-Vertrieb-Marketing-Groupware auf einer Datenbank“

Zentrales Informations- und Kommunikationsmanagement auf der Basis „einer“ SQL-Datenbank ist für effektive Geschäftsprozesse im Kundenkontakt zwingend. User-Helpdesk, Vertrieb und Marketing sind durch einheitliche Programm- und Datenstrukturen verbunden. Die vollständige Integration der Kommunikation (Telefon, E-Mail, Fax, etc.) in die Datenbank, ergänzt automatisch die vorhandenen Informationen der Geschäftsprozesse. Weitestgehend individualisierbar passt sich **SIT** an die Kundenbedürfnisse an. Integrierte Dokumentenverwaltung, Terminmanagement (mit Gruppen), Eskalationen, freie Analysemöglichkeiten u.v.m. runden das Bild ab. Aufbauend auf Standards wurde **eine** Anwendung für alle wesentlichen Abläufe im Unternehmen bzgl. Kundenkontakten geschaffen. Eine einheitliche Lösung zum kostengünstigen Gesamtpreis. Überzeugen Sie sich durch eine Präsentation im Hause C4 oder bei Ihnen vor Ort. **Weitere Infos direkt unter www.ityipro.com oder kostenfrei anfordern unter:** ▶ **Kzf. 05:**

Systemisches Konfliktmanagement

Seminar vom 07. - 09. Oktober 2004

Die Fähigkeit mit Konflikten gewinnbringend umzugehen, wird immer stärker zum entscheidenden Erfolgsfaktor. Ziel ist die Erfahrung, Entwicklung und Optimierung des eigenen Konfliktlösungs-Potentials als Voraussetzung zur Schaffung einer Konflikt-Kultur, in der Unterschiede nicht als Bedrohung erfahren, sondern für Veränderungsprozesse nachhaltig genutzt werden können. **Eine Seminarbeschreibung mit Anmeldemöglichkeit erhalten Sie unter www.ityipro.com oder anfordern unter:** ▶ **Kzf. 06:**

Dr. muss sein!

Erfolgreiche Planung und Durchführung Ihrer berufsbegleitenden Dissertation

Das Institut für Wissenschaftsberatung Dr. Frank Grätz und Dr. Martin Drees hilft berufsbegleitend, an einer deutschen Universität zu promovieren und den persönlichen Arbeitsaufwand stark zu reduzieren (meist um 50%). Über die Auswahl einer Fakultät, Kontaktaufnahme zu einem Doktorvater, Findung eines optimierten Dissertationsthemas hinaus unterstützt Sie das Institut mit legalen Hilfen bei der Realisierung Ihres Promotionsverfahrens. Die Beratung ist nur für Akademiker möglich. **(Bitte Studienfachrichtung angeben!) Infos unter:** ▶ **Kzf. 07:**

Rückantwort FAX-Nr.:

(0 72 22) – 93 63 93

Lesernummer: _____

Name: _____

Telefon: _____

Email: _____

Ja, bitte um kostenlose Information zu Kzf.:

01 02 03 04 05 06 07 08