

Profitieren Sie mit!

Traumhafte Wachstumsraten

Schaffen Sie sich eine neue Einnahmequelle oder erweitern Sie Ihr Geschäft mit einer modernen eCommerce-Lösung, einem der größten Shopping-Portale weltweit. Sie können auf zur Zeit über 1.000 Shops mit über 150 Millionen Artikeln zurückgreifen. Bieten Sie Ihren bestehenden Kunden einfach Artikel an, die diese ohnehin täglich einkaufen und verdienen Sie mit – 24 Std. am Tag. Oder gewinnen Sie auf einfache Art und Weise neue Kunden dazu und bauen Sie sich ein deutschland- oder auch weltweites (Zusatz-)Geschäft auf. Bei minimalen Vorkaufkosten erhalten Sie eine starke Vertriebsunterstützung, u. a. mit einer eigenen Werbepattform und die Möglichkeit, am explodierenden eBusiness-Markt teilzuhaben. **Ausführliche Produktinfos direkt unter www.ititpro.com oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 01:○

Webbasierter Produktkonfigurator

Auf schnellstem Weg zum richtigen Produkt!

Mit einem merkmalsorientiertem Konfigurator zur Auswahl von komplexen Produkten, bzw. zur Zusammenstellung von Systemen ist dies keine Problem. Ein Konfigurator, bei dem der Kunde über das „Spielen“ mit produktdifferenzierenden Merkmalen genau das Produkt auswählt, das seinen Anforderungen entspricht. Keine langen Wartezeiten, keine leeren Ergebnismengen, sondern eine übersichtliche Darstellung der Konfiguration auf einer Seite. Eine standardisierte Datenbasis (XML) für eine konfigurierbare Lösung mit höchster Performance. **Ausführliche Produktinformationen direkt kostenfrei unter www.ititpro.com oder den Flyer anfordern unter:** ▶ Kzf. 02:○

Das neue, mobile CRM System von:

Microsoft Business Solutions

Automatisiertes Kontaktmanagement steigert Umsatz und senkt Kosten!

Erfahren Sie, wie Ihr Vertriebsteam mehr qualifizierte Kontakte generiert, systematisiert Kontakte plant und intensiver aufbereitet. Gewinnen Sie verkaufsaktive Zeit und Transparenz in Kundenbeziehung und Benutzerakzeptanz. Sie erhalten auswertbare Kundenprofile, dort sind automatisiert alle wichtigen Informationen aus dem ERP-System mit „weichen“ Daten aus dem Kontaktbericht verknüpft. **Weitere Informationen direkt unter www.ititpro.com oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 03:○

Trotz CRM viele Interessenten aber zu wenig Abschlüsse?

Haben Sie die gewünschte Transparenz im Vertrieb?

Nein, dann sollten Sie darüber nachdenken Ihre Vertriebsabläufe durchsichtiger zu gestalten. Das Rezept ist vertriebliche Transparenz in Echtzeit. Dies ohne neue Verwaltungswege oder Arbeitsabläufe zu etablieren. In- und extern können mit einem einfachen Hilfsmittel die am Vertriebsprozess Beteiligten untereinander und weltweit auf die Detail-Daten von Vertrieb und Marketing zugreifen. Zusätzlich werden die zuständigen Kontrollinstanzen automatisch über Änderungen und Aktivitäten informiert und haben so, ohne zusätzlichen Druck auf die Mitarbeiter auszuüben, eine stille Kontrolle über alle relevanten Ereignisse und Ergebnisse. Sichern Sie sich durch die Einführung eines solchen Systems den Wettbewerbsvorteil und gewinnen Sie neue Kunden durch die gesteigerte Motivation, Teamarbeit und Transparenz. Die nahtlose Integration in bestehende Systeme macht diese Lösung ohne jede Schulung zum unersetzlichen Werkzeug in Deutschlands performantesten Vertriebs-Abteilungen. **Fordern Sie kostenfrei Infos an unter www.ititpro.com oder unter:** ▶ Kzf. 04:○

Intensiv-Training!

IT-Projekte zum Erfolg führen

IT-Projektcoaching mit Balance Change™ Management

Jedes zweite IT-Projekt ist hierzulande zum Scheitern im Sinne der Zielvorgaben verurteilt! Dies bestätigen leider Untersuchungsergebnisse. Durchschnittlich betrachtet wird das (Bermuda-) Dreieck *Umsetzungsqualität – Termintreue – Komplexität* zum teuren Kostentreiber. Neben harten Faktoren wie mangelnde IT-Architekturen oder fehlende unterstützende Managementsysteme, führen Softskills die Liste der Break-Down-Argumente an. Für Themen wie klare Zielvorgaben, Konfliktmanagement, Projektklima, Kommunikation und Erreichen klarer Commitments, bleibt bei den meisten Projektplänen so gut wie keine Zeit oder es fehlt am Know-How. Auf die richtige Auswahl und Ausgewogenheit der Ansätze kommt es an. Erfahren Sie, wie und in welchem Umfang unsere IT-Experten softskills in die IT-Projektplanung einbeziehen und für die Umsetzung nutzen. **Termine und die Agenda des Intensiv-Trainings direkt downloaden unter www.ititpro.com oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 05:○

Erfolgsinstrument TELEFON

„Kunden Gewinnen per Telefon“

Für Verkauf, Terminvereinbarung und Service haben viele Unternehmen das Erfolgsinstrument TELEFON ganz neu entdeckt. Telefonieren auch Sie: **auffallend angenehm anders als alle anderen**, als Ihr Beitrag zu Gewinn-Gewinn-Geschäftsbeziehungen. Gehen Sie gemeinsam mit Ihren Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Oft beginnt alles mit einem ersten Telefongespräch und lässt sich über den „heißen Draht“ langfristig ausbauen. Telefonieren kann man wirksam trainieren, um erfolgreich zu verkaufen, Kunden zu begeistern und neue Kunden zu gewinnen. Der Autor und Trainer zählt zu den erfolgreichsten in Deutschland. Für Ihre Vertriebsmannschaft sowie Ihren Innendienst kann ein Telefontraining mit ihm die Sicherung Ihrer Umsatz-Expansion bedeuten. Seine Bücher *„Menschen gewinnen per Telefon“* und *„Empfehlungs-Management“* haben eine Welle der Begeisterung ausgelöst. **Ausführliche Infos und die Buchbeschreibungen finden Sie direkt unter www.ititpro.com oder anfordern unter:** ▶ Kzf. 06:○

Rückantwort FAX-Nr.:

(0 72 22) – 93 63 93

Lesernummer: _____

Name: _____

Telefon: _____

Email: _____

Ja, bitte um kostenlose Information zu Kzf.:

○1 ○2 ○3 ○4 ○5 ○6 ○7

Risikolos testen! Bundesweiter Büro- und Telefonservice

Leiten Sie Ihr Telefon – immer wenn Sie selbst nicht erreichbar sind oder nicht gestört werden möchten einfach zu einem professionellen Anbieter um... **Infos zum risikolosen 2-Wochen-Test erhalten Sie direkt unter www.ititpro.com oder unter** ▶ Kzf. 07:○