

Eine Plattform für E-Learning und Vertrieb

**Schulungssystem steigert Produkt- und Verkaufskompetenz**

Durch ein hochwertiges Learning-Management-System können individuelle Trainingsprozesse kostengünstig in den Arbeitsalltag von Mitarbeitern und Partnern integriert werden. Mit dem System werden unkompliziert E-Learning-Plattformen erstellt. 20.000 User aus 7 Ländern lernen und verkaufen bereits mit dieser preisgekrönter Software. Das E-Learning hat sich vor allem zur Vertriebsschulung bewährt: als interaktiver Verkaufshelfer zur Steigerung der Produkt- und Verkaufskompetenz. Durch das komplett web-basierte System lassen sich auch große Teilnehmerzahlen günstig schulen. **Weitere Infos:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder:

► Kzf. 01:

Microsoft Dynamics CRM 4.0 ist da!

**Ermäßigter Eintritt: Das System auf der CRM-Expo 2007 kennenlernen**

Das CRM für Vertrieb und Marketing verfügt über neue Features für automatisierte Workflows und Mobilität. Überzeugen Sie sich von ganz neuen Möglichkeiten: Einfache Integration in die IT-Landschaft, hohe Benutzerakzeptanz durch bewährte und bekannte Outlook-Integration, stabile ERP-Integration, analytisches CRM ohne Vorkenntnisse. Es lohnt sich also, die Leitmesse CRM Expo 2007 zu besuchen. In Halle 10.0, Stand C20 können Sie pragmatische, leicht einzuführende Szenarien auf der Basis Microsoft Dynamics CRM 4.0 kennenlernen – vereinbaren Sie einfach einen individuellen Präsentationstermin. Melden Sie sich jetzt mit dem hinterlegten Fax an. Die ersten 10 Teilnehmer erhalten eine ermäßigte Eintrittskarte. **Direkt Anmeldeformular anfordern:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder:

► Kzf. 02:

Klare Ziele, Stabilität und Sicherheit  
**Praxis-Seminar für Unternehmen:  
Das 1x1 des Budgetierens**

Planung und Budgetierung spielen eine zentrale Rolle für Unternehmen. Im steigenden Wettbewerb ist fundiertes Zahlenmaterial eine wichtige Grundlage. Banken, Investoren und gesetzliche Vorschriften legen Wert auf einen zielgerichteten Blick „in die Zukunft“. Wie kann man Investoren und Banken zufrieden stellen? Wie sollte der Budgetierungsprozess aussehen? Welche unterstützenden Systeme gibt es für die Budgetierung? Antworten auf diese Fragen können am 15. November im Praxis-Seminar für Unternehmen mit dem Experten und Erfolgsautor Peter Stark erarbeitet werden. **Weitere Informationen direkt unter:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder **kostenfrei per Fax anfordern:**

► Kzf. 03:

Direkter Zugriff auf aktuelle Geschäftszahlen

**Wochenbuchhaltung – Die Einführung setzt neue Standards**

Zeit ist Geld! Mit herkömmlicher Buchungssoftware und Datenverarbeitung sind die entscheidenden Daten oft nur monatlich abrufbar. Zeitnahe Bearbeitung der Unternehmenszahlen in Zusammenarbeit mit dem Steuerberater ist nun möglich – dank einem System mit internetbasierter Finanzbuchhaltung und Archiv! Mit Einführung der Wochenbuchhaltung werden alle erforderlichen Unternehmensdaten zeitnah verarbeitet, die Ergebnisse liegen wöchentlich vor – online – mit der kompletten Archivierung der Buchhaltungsbelege im direkten Zugriff für Unternehmer und Steuerberater! **Weitere Infos finden Sie unter:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder **kostenfrei anfordern:**

► Kzf. 04:

Der Schlüssel zum Erfolg!

**Die Gesamtlösung: Unternehmen steuern mit Corporate Performance Management**

Höhere Kundenansprüche und steigender Konkurrenzdruck erfordern eine laufende Optimierung von Geschäftsprozessen. Entscheidungsträger fehlen dafür häufig die entscheidenden Informationen und ERP-Software bietet oft nur Teillösungen. Lösungen für alle Phasen des Managementzyklus aus einer Hand schafft ein ganzheitliches Controlling-Plattform-System: Corporate Performance Management (CPM) – Managementinformationssysteme (BI). Diese Gesamtlösung für den Mittelstand basiert auf: der Zielsetzung in der Unternehmensplanung, der Überwachung und Messung der Unternehmensentwicklung, der Auswertung der Ergebnisse und Rückwirkung auf den Entscheidungszyklus. **Weitere Infos finden Sie unter:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder **kostenfrei anfordern unter:**

► Kzf. 05:

Aktiv steuern mit der Balanced Scorecard

**"Vom Wiegen allein wird die Sau nicht fett!"**

Kennzahlwüsten und kiloschwere Berichte gehören mit der webbasierten Balanced Scorecard-Lösung für den Mittelstand endlich der Vergangenheit an: Messen Sie stattdessen den Erfolg Ihres Unternehmens mit Hilfe der entscheidenden Faktoren, auf die es wirklich ankommt! Nur so können rechtzeitig Fehlentwicklungen erkannt und aktiv gegengesteuert werden! Mit der Balanced Scorecard-Methode finden Sie schnell die entscheidenden Faktoren für nachhaltigen Erfolg, kommunizieren Ihre strategischen Ziele transparent in alle Unternehmensbereiche und steuern aktiv die Entwicklung Ihres Unternehmens. **Erfahren Sie exklusiv mehr über die Lösung für mittelständische Unternehmen:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder **fordern Sie weitere Infos kostenfrei an unter:**

► Kzf. 06:

Eintritt frei: DETEC-Infotage E-Billing

**Kosten senken durch digital signierte Rechnungen**

Jährlich versenden deutsche Unternehmen über sechs Milliarden Rechnungen, davon werden 96 Prozent auf Papier gedruckt, verschickt, beim Empfänger häufig eingescannt und schließlich über Texterkennungsverfahren oder manuelle Datenerfassung wieder zu elektronischen Rechnungsdaten. Wie Mitarbeiter aus IT, Rechnungswesen und Controlling „E-Billing“ für ihr Unternehmen realisieren können, erläutern Fachleute im Rahmen der DETEC-Infotage. E-Billing optimiert Prozesse, beschleunigt den Zahlungseingang. Konzentriert auf einen Nachmittag können Sie sich Ihr persönliches Bild machen. **Wie Sie sich anmelden können erfahren Sie direkt unter:** [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder **Sie können kostenfrei Informationen anfordern unter:**

► Kzf. 07:

**Rückantwort FAX-Nr.:**

**(0 72 1) – 15 11 888**

Lesernummer:

Name: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_

**Ja, bitte um kostenlose Information zu Kzf.:**

01  02  03  04  05  06  07