

An:

Die aktuelle Wochenzeitung für Führungskräfte in der Informationstechnologie

KW36 IT1264

Entwickeln Sie sich zur Nr. 1 im Kopf Ihrer Kunden

Verkaufsstrategien für Gewinner / Überlegene Verkaufskompetenz

Wenn Kunden immer wählerischer und anspruchsvoller werden, Produkte und Leistungen austauschbar sind – dann wird es Zeit, auf eine neue Strategie zu setzen: Auf Ihre eigenen Stärken und die Ihrer Verkaufsmitarbeiter. Nachfrage gibt es immer noch ausreichend, aber nur noch für die wirklich Guten. Stellen Sie sich auf die Siegeseite, indem Sie gezielt in Ihr verkäuferisches Können investieren. Halten sie es mit Robert Bosch, der einmal sagte: „Wir leben nicht von dem was wir produzieren, sondern von dem was wir verkaufen.“ Werden Sie zum Verkaufsprofi mit dem jeder gerne Geschäfte macht, treten Sie heraus aus der Vergleichbarkeit und dem Preiskampf. Erfahren Sie, wie Sie den Kaufprozess von A – Z meisterhaft beherrschen und so zu Nr. 1 im Kopf Ihrer Kunden werden und den Wettbewerb abhängen. Noch immer gilt die Aussage: „Gute Bilanzen werden im Verkauf geschrieben.“ Stärken Sie Ihre Bilanz, **investieren Sie in verkäuferisches Können, fordern Sie die Seminarprogramme an unter www.ititpro.com oder Kzf.:(1)**

Neueste Generation von Druckern und Etiketten jetzt in Europa

RFID Gen2 für Europa jetzt bei Paxar zu ordern

RFID-Drucker und -Etiketten der „Generation 2“ für Europa können bei Paxar als erstem Anbieter bereits bestellt werden. Das UHF-Protokoll Gen2 der Standardisierungsorganisation EPCglobal steht für erhöhtes Lesetempo, gesteigerte Datendichte, verbesserte Antikollisionsalgorithmen und mehr Sicherheit in der RFID-Technologie, der berührungslosen Warenkennzeichnung per Funk. Paxars neuer Etikettendrucker 9855 RFID ME liest und beschreibt erstmals Gen2-Transponder für den europäischen Markt; auch können sämtliche RFID-Etiketten von Paxar ab sofort gemäß dem Protokoll bestellt werden. **Weitere Infos auf www.ititpro.com oder unter Kzf.: (2)**

Effizienzsteigerung im Logistikbereich – Pilotkunden gesucht

Reduzierung des Lagerbestandes, Erhöhung der Verfügbarkeit

Warum viel investieren und ein hohes Risiko eingehen, wenn die Einsparungen auch mit wenig Aufwand und quasi ohne Risiko erzielbar sind? Sie erhalten Unterstützung in der Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse (kostenminimale Logistik, Waren- und Materialwirtschaft), Änderungs- und Variantenmanagement, Büroorganisation und e-Business mit professionellem Know-How, leistungsstarker (prämierter) Software und mit einer Erfolgsgarantie. Werden Sie Partner und Pilotkunde für die Positionierung der konkurrenzlos leistungsfähigen Produkte im Markt. **Infos unter www.ititpro.com oder Kzf.: (3)**

DETEC Infotage – kostenfreie Teilnahme

Einladung zum DETEC-Infotag – Erstmals mit DoXite®

Zweimal jährlich gibt die Veranstaltungsreihe "DETEC-Infotage" einen Überblick über aktuelle Aspekte des Output-Managements. Konzentriert auf einen Nachmittag gewinnen Sie Ihren persönlichen Eindruck vom Funktionsumfang der neuen LaserSoft-Produktgeneration DoXite® und erhalten Anregungen für Ihre eigenen Projekte. Live demonstrieren wir, wie Sie Kosten senken können. Beispiel: DoXite-Workflows führen mit Dokustream von ICOM eine Briefkonsolidierung durch. Ziel: Nur eine Briefsendung pro Tag und Anschrift – auch in der Kombination aus z.B. R/3-Output und Sendungen aus anderen Quellen. Wir laden Sie herzlich ein und freuen uns auf Ihre (für Sie kostenfreie) Teilnahme. **Kostenfreie Teilnahme direkt unter www.ititpro.com oder Anmeldung anfordern unter Kzf.: (4)**

Mehr Aufträge auf Knopfdruck

Mit dem neuen SalesCoach kein Problem!

Stellen Sie sich einmal folgendes vor. Sie sind im Kundengespräch, eine schwierige Situation entsteht und Sie haben ein Werkzeug, das jede dieser Schwierigkeiten wirksam entschärft. Was würde das für Sie bedeuten? Mehr Verkaufserfolg! Mehr Aufträge! Mehr Umsatz! Mehr Gewinn! Mehr Verdienst! Ein solches Werkzeug ist ab sofort für folgende Themen verfügbar: 1. Wie Sie erfolgreich neue Kunden gewinnen! 2. Wie Sie eingehende Anfragen abschlusswahrscheinlicher behandeln! 3. Wie Sie mehr Aufträge aus Ihren Angeboten realisieren! So, wie Sie mit einem guten Navigationssystem in unbekannter Umgebung sicher Ihr Ziel finden, genauso hilft Ihnen SalesCoach in schwierigen Phasen des Verkaufsgesprächs sicher den Abschluss zu erreichen. Ob Sie nun 10%, 30% oder 150% mehr Umsatz machen, der SalesCoach wird sich schnell für Sie amortisieren und Ihre Freude am Verkaufen steigern. **Jetzt kostenfrei und ohne Risiko online testen und Umsatz steigern! Direkt unter www.ititpro.com oder Test anfordern unter Kzf.: (5)**

„Der Beweis“ von SAP:

Live-Implementierung der Mittelstandslösung in 48 Stunden

Im Rahmen einer bundesweiten Aktion implementiert SAP die Mittelstandslösung SAP Business One in nur 48 Stunden – live, vor Ort und auf die speziellen Bedürfnisse eines Kunden zugeschnitten. Parallel zur Live-Implementierung profitieren Besucher von informativen Vorträgen und Demos rund um die Mittelstandslösungen der SAP. **Infos direkt unter www.ititpro.com oder Kzf.: (6)**

ANTWORT-FAX an: (0 72 1) 15 11 888

Lesernummer:

▶ **Ja**, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

Anrede/ Name: _____

Funktion/ Abt.: _____

01 02 03 04 05 06

eMail: _____