An:



Die aktuelle Wochenzeitung für Führungskräfte in der Informationstechnologie

KW15 IT1243

Microsoft CRM

Keine Experimente mit Ihren Kunden

Ihre Kunden sind das wichtigste Gut für Ihr Unternehmen! Machen Sie keine Experimente. Planen Sie strukturiert Ihren Vertrieb. Koordinieren Sie Service und Support effizient. Der Einsatz einer CRM-Lösung ist dazu die beste Basis. Open Source Produkte oder CRM-Lösungen, die den Markt überraschend wieder verlassen sind keine Basis für eine langfristige Kundenbetreuung. Ein ausgewählter Anbieter unterstützt Sie bei einer erfolgreichen Einführung von Microsoft CRM. Teststellung ab 15 Enduser auf Anfrage. **Mehr Informationen direkt anfordern unter Kzf. (1)**

Sie möchten postalisch korrekte Adressen?

Frühjahrsputz für Stammdaten in Ihren SAP®-Lösungen! Starten Sie jetzt!

Mit der Lösung "MAC VAL" können Sie nationale- und internationale Adressen im Onlineverfahren postalisch validieren. Damit erhöhen Sie Ihre Datenqualität beträchtlich und nachfolgende Prüfungen auf Dubletten setzen auf einen guten Bestand auf. Für Sie als Leser der it-Medien wurde vom ausgewählten Anbieter ein attraktives Paket mit den Unternehmen Deutsche Post Direkt und Platon Data Technology geschnürt. Für 2.000,-- Euro erhalten Sie das Nutzungsrecht von "MAC VAL" für 1/2 Jahr, inklusive einem Kontingent von 10.000 internationalen oder 20.000 nationalen Adressvalidierungen. Die Aktion beginnt am 20. März und endet am 21. Juni 2005. **Mehr Informationen direkt anfordern unter www.ititpro.com oder unter Kzf. (2)**

Mediengrenzen überschreiten

Reales Erleben von Produkten und Produktinformationen in Echtzeit

Stellen Sie sich vor, Ihre Kunden und Geschäftspartner können Ihre Produktpalette dreidimensional betrachten. Beratung inklusive. Zu einem Zeitpunkt, den der Kunde selbst bestimmt, und das ohne Mediengrenzen, sogar im Internet. Visualisieren Sie Ihren Kunden interaktiv Ihre Produktwelt. 3D-Simulatoren vereinfachen den Vertrieb hochwertiger und komplexer Produkte in allen digitalen Medien: Ob im Internet, auf dem Notebook des Verkäufers, auf Messen oder im Innendienst. Ihre Produkte können jederzeit in allen Varianten präsentiert werden - und das alles bei sensationell kleinen Datenmengen! Hemmschwellen bei der Kaufentscheidung werden abgebaut, die Kaufsicherheit wird signifikant erhöht. Mehr Informationen direkt www.ititpro.com oder Infopaket mit CD-ROM und ausführlichem Prospektmaterial kostenfrei anfordern unter Kzf. (3)

Verborgene Schätze

Trotz Kontrolle nicht gut: Datenqualität in Kundenstammdaten...

Die Erfahrung hat gezeigt: Oft werden Qualitätsmängel in Kundendaten übersehen. Sogar wenn Sie oder Ihre EDV sich schon um Dubletten, postalisch falsche Adressen usw. gekümmert haben. Und schlechte Qualität kostet Geld. Ihr Geld! Aufschluss gibt eine Daten-Prüfung: Gegen 49,- EUR Schutzgebühr analysieren die Experten der Omikron Data Quality GmbH 1.000 Ihrer Adressen (nach DDV-Standard). Sie erhalten einen Qualitäts-Report der Potentiale rechenbar aufdeckt. Fordern Sie gleich Infos und die Fax-Bestellung an unter Kzf. (4)

Programmieraufwand senken!

Bis zu 40% mit neuem Tool für SAP Entwickler

Der ProgrammGenerator für mySAP Business Suite® erzeugt schnell und in hoher Qualität Reports, Downloadprogramme, Batch Inputs und Dialogprogramme. Die ABAPs werden dabei automatisch und einheitlich dokumentiert. Auch bei Releasewechseln profitieren die Anwender von der Standardisierung. Dabei werden manuelle Ergänzungen mit Hilfe einer Abgleichfunktion problemlos in das neu generierte Programm eingefügt. Somit entlastet das Tool die ABAP-Programmierer bei zeitaufwändigen Routineaufgaben: Die Spezialisten können sich auf komplexere Entwicklungsaufgaben konzentrieren. **Mehr Informationen direkt anfordern unter www.ititpro.com oder unter Kzf. (5)**

Software mit Source-Code + Kundenstamm zu verkaufen!

Top CRM-Software für Akquisition, Projektmanagement und Ordnung im Office

Wegen Geschäftsfeldwechsels wird eine Top CRM-Software (Programmiersprache Delphi 6) mit/ohne Kundenstock (Wartungsverträgen) zum Kauf angeboten. Für investitionssicheren Eigengebrauch oder IT-Systemhaus (Handelsware). Selbstinstallierendes Akquisitionstool, verwaltet Adressbestände raffiniert in relationaler Datenbank, Adressen-Importtool, kann Telefonnummern wählen bzw. den Anrufer erkennen, erstellt Schriftstücke in WinWord und archiviert diese in der Datenbank beim Adressaten, Projekttool, etc. etc. Den Direktzugang zur ausführlichen Beschreibung und Kurzpräsentation dieser Software erhalten Sie direkt unter www.ititpro.com oder Kontaktaufnahme anfordern unter Kennziffer: (6)

ANTWORT-FAX an: (0 72 1) 15 11 888	Lesernummer:	
Ja, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern: (01) (02) (03) (04) (05) (06)	Anrede/ Name: Funktion/ Abt.: eMail:	_ _
		12