

An:

Vorteil OnDemand!

Kaufen ist out, CRM OnDemand ist in

Orientieren Sie Ihre Kosten einfach am Bedarf. Mit CRM On Demand Lösungen, die nicht extra implementiert werden müssen, sondern einfach „da“ sind, wenn man sie braucht. Sie müssen keine Software installieren, benötigen keine neue Hardware und sind frei von Wartungs-, Aktualisierungs- oder Supportkosten. Trotzdem lassen sich sämtliche Kundeninformationen über alle Geschäftsbereiche (Vertrieb, Marketing oder Kundenservice) hinweg zusammenfassen, aktualisieren oder verwalten. **Ausführliche Produktinfos können Sie kostenfrei anfordern unter www.initiativemittelstand.de Kzf.: (1)**

Achtung, jetzt Restplätze buchen!!

Seminar – Unternehmenserfolg verdoppeln

Warum nutzen Unternehmen nur maximal 40 Prozent ihrer Potenziale?

Weil Sie nicht da ansetzen wo es am einfachsten und wirkungsvollsten ist, an den Wurzeln des Erfolges, dem Menschen. Nur er kann erfolgswirksames Know-how entwickeln und optimal damit umgehen. Nur er kann Außenkontakte herstellen und auf höchstem Niveau halten. Nur er ist in der Lage, im Zusammenspiel der Ressourcen höchstmögliche Gewinne zu erzielen. Deshalb ist es wichtig, alle Menschen im Unternehmen auf ein gemeinsames Erfolgs-Wissensniveau zu stellen. Wie das geht erfahren Sie im Seminar. Buchen Sie jetzt noch die wenigen Restplätze für das nächste Seminar am 18.11.2005 in Stuttgart. **Infos finden Sie direkt unter www.initiativemittelstand.de oder Kzf.: (2)**

Die Gelegenheit

Profitieren Sie doppelt bei der Einführung von Microsoft® CRM..

Entdecken Sie neue Potentiale bei der Optimierung Ihrer Kundenbeziehungen. Durch die starke Integration in Microsoft Outlook und Microsoft Office erreichen Sie nicht nur eine hohe Akzeptanz Ihrer Mitarbeiter, sondern werden auch effektiv durch den kompletten Prozess ihrer Neukundengewinnung und Bindung unterstützt. Mit Hilfe der flexiblen Struktur wird es ermöglicht, Ihre Geschäftsprozesse einfach und schnell zu konfigurieren und hält dabei Ihre Gesamtkosten gering. Zusätzlich erhalten Sie, wenn Sie bis zum 1. Dezember 2005 mit der Einführung von Microsoft CRM 1.2 Sales Professional (mit Software-Assurance-Vertrag) starten, die Rechte, "Microsoft CRM 3.0" inkl. der zusätzlichen Marketing und Service Module zu nutzen. **Ausführliche Infos direkt herunterladen unter www.initiativemittelstand.de oder anfordern unter (Kzf. 3)**

GPRS die günstigste Methode...

...zur Vernetzung von Außenstellen und Errichtung von Netzwerken !

Schnell, zuverlässig, günstig: Nutzen Sie die Eigenschaften des Datenfunk-Standards GPRS. **www.imittelstand.de od. Kzf.: (4)**

Die geniale Lösung !

Versenden Sie Ihre Angebote, Auftragsbestätigungen...doch einfach digital per PDF

Reibungslose Kommunikation, schneller Austausch und professioneller Versand von Informationen sind wichtige Punkte für Ihr Unternehmen. Mit dem maxx PDFMAILER SERVER stellen wir Ihnen hier eine komplette Lösung für Ihre digitale Post vor. Direkt aus Ihrer ERP-Lösung: Der maxx PDFMAILER Server ermöglicht allen Clients an einem Windows Server die volle PDF-Nutzung. Somit können Unternehmen bis zu 50 % der Kosten für Porto, Versand und TeleFAX einsparen! Sie haben Interesse an diesem PDFMAILER? **Die Free- bzw. Tryout-Version erhalten Sie kostenfrei unter www.imittelstand.de oder Infos unter Kzf.: (5)**

Paxars Pathfinder jetzt mit PDA-Komfort

Handscanner, Etikettendrucker und Rechner in einem Gerät

Der einzigartige kombinierte Handscanner und Etikettendrucker Pathfinder von Paxar erfasst Daten, verarbeitet sie und spendet Haft- oder Kartonetiketten dort, wo sie gebraucht werden – in einem Arbeitsgang. Der neueste Pathfinder Ultra Platinum 6039 erreicht dank des Betriebssystems Windows CE® den Bedienkomfort eines PDA-Computers. Der neue Pathfinder glänzt zudem mit einem schnelleren Prozessor, mehr Speicherkapazität und einem WLAN-Steckplatz. Echtzeit-Funkanbindung und weitere Optionen ermöglichen höchst anspruchsvolle Lösungen für Produktion, Warenlogistik, Transportwesen und Handel. **Infos direkt unter www.initiativemittelstand.de oder Kennziffer: (6)**

Die regionale IT-Messe für den Mittelstand

ProfIT bietet IT-Dienstleistern praxisnahe Präsentationen und ein hochkarätiges Vortragsprogramm

Auf der ProfIT Messe in Dortmund vom 16. – 17. November. **Infos zur Messe und das Vortragsprogramm direkt unter www.imittelstand.de oder Kzf.: (7)**

Herausgeber: Initiative Mittelstand © Huber Verlag für Neue Medien GmbH - Tel. (0 721) 15 118 -0 - Fax 15 118 -11 - redaktion@imittelstand.de

ANTWORT-FAX an: (0 721) 15 11 888

Firma:

Anrede/ Name: _____

Funktion/ Abt.: _____

eMail: _____

▶ **Ja**, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

01 02 03 04 05 06 07

www.imittelstand.de

initiative
mittelstand