

Navision weit abgeschlagen**ERP & CRM in neuer Dimension**

Die Vision ist Realität! Stellen Sie sich vor: Sie können die Abläufe in Ihrem Unternehmen frei nach betriebswirtschaftlichen Kriterien gestalten? Sie können Ihre zukunftsorientierten organisatorischen Konzepte mit minimalem technischen Aufwand umsetzen? Sie können weltweit Standorte in beliebiger Weise verknüpfen? Ihr Unternehmen wird schlank und flexibel werden. Sie werden am Markt unschlagbar! Sie verdienen richtig Geld! Beenden Sie Ihren Traum! Leben Sie ihn! Er ist Realität! Setzen Sie Ihre optimalen Zielprozesse durch einfache Konfiguration (d.h. einfachem "Einstellen") um. Patentiert und praxiserprobt. Mit wenig Aufwand. Schnell. Präzise. Punktgenau. Die bekannten Mitbewerber befinden sich dabei technologisch und konzeptionell weit hinter dem Anbieter. **Mehr Informationen unter Kennziffer (Kzf. 1)**

Lösungen für den Mittelstand – günstiger Gesamtpreis**„Helpdesk-Vertrieb-Marketing-Groupware auf einer Datenbank“**

Zentrales Informationsmanagement auf der Basis **einer** Datenbank ist für effektive Geschäftsprozesse im Kundenkontakt zwingend. User-Helpdesk, Vertrieb und Marketing werden durch einheitliche Programm- und Datenstrukturen verbunden. Die vollständige Integration der Kommunikation (Telefon, E-Mail, Fax, etc.) in die Datenbank ergänzt automatisiert die vorhandenen Informationen der Geschäftsprozesse. Weitestgehend individualisierbar passt sich S.I.T. an die Kundenbedürfnisse an. Integrierte Dokumentenverwaltung, Terminmanagement mit Gruppenfunktion, u.v.m. runden das Bild ab. Eine einheitliche Lösung für kleinere und mittlere Unternehmen zum erschwinglichen Gesamtpreis. Überzeugen Sie sich durch Präsentationen im eigenen Hause oder auch vor Ort. **Weitere Infos direkt unter [www.imittelstand.com](http://www.imittelstand.com) oder kostenfrei anfordern unter (Kzf. 2)**

CRM in der Getränkewirtschaft**Beste Kundenbeziehungen, beste Umsätze**

Vertriebsentscheidungen sind nur so gut wie die Informationen, auf denen sie beruhen. Ein spezielles System für die Getränkeindustrie bündelt Ihr Kundenwissen und stellt es dem autorisierten Mitarbeiter an jedem Ort zur Verfügung: In der Zentrale auf dem PC, unterwegs auf dem Notebook, mobil auf dem PDA. Wie das alles in der Praxis funktioniert und welche Kunden von dem Know-how des Anbieters aus über zehn Jahren CRM für die Getränkewirtschaft profitieren, **das erfahren Sie unter [www.imittelstand.com](http://www.imittelstand.com). Oder fordern Sie direkt ausführliche Infos an unter (Kzf. 3)**

Intensiv-Training!**IT-Projekte zum Erfolg führen**

Jedes zweite IT-Projekt ist hierzulande zum Scheitern im Sinne der Zielvorgaben verurteilt! Dies bestätigen leider Untersuchungsergebnisse. Durchschnittlich betrachtet wird das (Bermuda-) Dreieck *Umsetzungsqualität – Termintreue – Komplexität* zum teuren Kostentreiber. Neben harten Faktoren wie mangelnde IT-Architekturen oder fehlende unterstützende Managementsysteme, führen Soft-skills die Liste der Break-Down-Argumente an. Für Themen wie klare Zielvorgaben, Konfliktmanagement, Projektklima, Kommunikation und Erreichen klarer Commitments, bleibt bei den meisten Projektplänen so gut wie keine Zeit oder es fehlt am Know-How. **Termine und die Agenda des Intensiv-Trainings direkt downloaden unter [www.imittelstand.com](http://www.imittelstand.com) oder anfordern unter (Kzf. 4)**

Alle Informationen im Überblick - sowohl im Büro als auch unterwegs!**Die Informations- und Kommunikationszentrale für Ihr Unternehmen...**

...basierend auf dem weltweit führenden Groupware- & Messagingsystem IBM – LOTUS NOTES / DOMINO (Vers. 6.x). Sie verwalten in einem einzigen Programm: E-Mail u. Internet, Kalender u. Aufgabenverwaltung, Adressen, Korrespondenzen (Brief / Fax / E-Mail / Notiz / Besuchsbericht ...), Serien-E-Mail, Seriendruck, Etiketten, etc., MS Office - Integration, Produkt- u. Projektdatenverwaltung, Wiedervorlagefunktionen u. vieles mehr.... Egal, ob Sie als 1-Mann-Büro oder als Unternehmen mit 10, 100, 1.000 oder mehr Mitarbeitern mit den Daten und Funktionen arbeiten wollen. Lizenzpreise ab Euro 99,00 zzgl. MWSt. **Ausführliche Informationen erhalten Sie direkt unter [www.imittelstand.com](http://www.imittelstand.com) oder kostenfrei anfordern unter (Kzf. 5)**

Dr. muss sein!**Erfolgreiche Planung und Durchführung Ihrer berufsbegleitenden Dissertation**

Das Institut für Wissenschaftsberatung Dr. Frank Grätz und Dr. Martin Drees hilft berufsbegleitend, an einer deutschen Universität zu promovieren und den persönlichen Arbeitsaufwand stark zu reduzieren (meist um 50%). Über die Auswahl einer Fakultät, Kontaktaufnahme zu einem Doktorvater, Findung eines optimierten Dissertationsthemas hinaus unterstützt Sie das Institut mit legalen Hilfen bei der Realisierung Ihres Promotionsverfahrens. Die Beratung ist nur für Akademiker möglich. *(Bitte Studienfachrichtung angeben!)* **Weitere umfangreiche Informationen können Sie unverbindlich anfordern unter (Kzf. 6)**

Herausgeber: Initiative Mittelstand © Huber Verlag für Neue Medien GmbH - Tel.: (0 72 22) 93 63 -0 - Fax: 93 63 -10 - [redaktion@imittelstand.com](mailto:redaktion@imittelstand.com)

**ANTWORT-FAX an: (0 72 22) 93 63 93**

(Bitte vollständig ausfüllen!)

Firma:

Anrede/ Name: \_\_\_\_\_

Funktion/ Abt.: \_\_\_\_\_

eMail: \_\_\_\_\_

▶  **Ja**, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

01  02  03  04  05  06

[www.imittelstand.com](http://www.imittelstand.com) 