

Internationale Standortvernetzung:**Mit dem richtige Partner Zeit, Geld und Nerven sparen!**

Unternehmensnetze sind Kommunikationsschlagadern und gehören in Unternehmen zur unverzichtbaren Infrastruktur. Um eine größtmögliche Sicherheit und Effektivität zu gewährleisten, benötigen Unternehmen nicht nur internationale Erfahrungen und Ressourcen, sondern auch effiziente flexible Anbieter und eine umfassende technische Beratung. Ein aktueller Marktüberblick über die Themen wie IT, hybride Netze und Standortvernetzungen, ist im Vorfeld einer Internationalisierung Ihres Geschäftes unverzichtbar. Ein international erfahrener Dienstleister für den Mittelstand löst diese Anforderungen schnell, effizient und sorgt für Durchblick mit einem vollumfänglichen Reporting über den "Gesundheitszustand" des Netzwerkes. **Weitere Infos unter www.ititpro.com oder Kzf.: (1)**

Gewinne in Millionenhöhe erwirtschaften:**Wissensbasiertes System senkt Warenbestand und steigert Lieferfähigkeit**

Die Liquidität vieler deutscher Handels- und Fertigungsunternehmen könnte wesentlich besser aussehen, wenn das in unnötig bevorrateten Waren gebundene Kapital frei verfügbar wäre. Kapital kann man arbeiten lassen oder vernichten. Mit vielen ERP- oder Warenwirtschaftssystemen lässt sich dieses Problem nicht beheben, da diese Lösungen aufgrund ihrer konventionellen Funktionalitäten überfordert sind. Abhilfe schaffen hier wissensbasierende Systeme: Diese errechnen und testen auf Basis von vorhandenen Daten den zukünftigen Waren- oder Materialbedarf. Durch den Einsatz eines innovativen Systems wird eine Kapitalbindung in unnötige Waren vermieden, die Lieferfähigkeit steigt und die Kosten sinken. **Informationen online unter www.ititpro.com oder kostenlos anfordern mit Kzf.: (2)**

Chancen, die jeder kennt, sind keine!**Einzigartige Wettbewerbs-Chancen für Unternehmen:**

Steigende Lohn- und Lohnnebenkosten bringen Unternehmen schon heute in eine bedrohliche Wettbewerbssituation, obwohl bedeutende Schwellenländer mit niedrigeren Lohnkosten gerade erst begonnen haben ihr Know-how zu entwickeln. Standardlösungen helfen da kaum weiter, individuelle Lösungen sind gefragt - denn Chancen, die jeder kennt, sind keine! Wie Sie die für Ihr Unternehmen einzigartigen Wettbewerbschancen erkennen, um trotz dieser Entwicklungen ihre Wettbewerbsfähigkeit zu verbessern und stabiles Wachstum zu schaffen, zeigt Ihnen eine 15 Minuten dauernde kostenlose Online-Präsentation. Lernen Sie das Bausteinsystem kennen, das neue Perspektive für Ihr Unternehmen schafft! **Ausführliche Informationen www.ititpro.com oder anfordern mit Kzf.: (3)**

Erfolgsfaktor aktuelle Netzwerkdokumentation:**Netzwerk-Recovery ohne Dokumentation – ein reines Desaster!**

Wenn das IT-Netzwerk „steht“ ist für ein schnelles Recovery eine aktuelle IT-Dokumentation unabdingbar. Die Praxis zeigt, dass IT-Mitarbeiter in der Regel nicht über die nötige Zeit für aktuelle Dokumentationen verfügen und sich die Geschäftsleitung der Problematik einer nicht existenten Dokumentation erst bewusst wird, wenn beispielsweise die Produktion IT-bedingt steht. Diese missliche Situation löst die Software „DocuSnap“ effizient und professionell u.a. mit Features für tagesaktuell verfügbare Netzwerkpläne, Hard- und Softwareübersichten und Berechtigungen im Netzwerk. DocuSnap besticht durch den praxisbezogenen Mix der kaufmännischen und technischen Funktionen. **Weitere Informationen unter www.ititpro.com oder kostenlos anfordern mit Kzf.: (4)**

Be My Guest ©**So steigern Sie nachhaltig Ihren Verkaufserfolg**

Ein einziges Wort, eine neue Bezeichnung bringt nachhaltige positive Effekte. Wenn wir die Menschen, die unser Gehalt bezahlen als Gast (engl: guest) ansehen, werden wir anders mit ihnen umgehen. Ein Kunde macht einen Einkauf oder eine Besorgung. Einen Gast dagegen empfangen wir mit offenen Armen und großem Interesse und wir freuen uns auf den Dialog mit ihm. Der G.U.E.S.T.-Ansatz wirkt. Er verändert die Einstellung zum Verkaufen und wirkt damit in allen Phasen des Verkaufsprozesses. Investieren Sie mehr Zeit dafür, Ihrem Kunden Fragen zu stellen, lernen Sie ihn richtig kennen und spielen Sie eine aktive Rolle. **Weitere Informationen online unter www.ititpro.com oder kostenfrei per Fax anfordern mit der Kzf.: (5)**

Kuriose Statistiken:**Die etwas andere Sicht auf die Fußball-Europameisterschaft 2008**

Was echte Fußballfans schon immer über die Fußball-EM wissen wollten, erhalten sie ab sofort mit der On-the-Ball-Statistik von dem Business-Intelligence Anbieter Information Builders. Auf einer interaktiven Webseite finden Interessierte kuriose Statistiken rund um das Fußballereignis des Jahres, die es sonst nirgendwo gibt - etwa die Zahl der falschen Abseitspiffe oder detaillierte Angaben zu Schwalben. Die ersten Informationen stehen bereits online bereit. Hier können Fußballfans interaktiv eigene Auswertungen vornehmen. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit, sich mit seiner E-Mail-Adresse anzumelden, um automatisch die neuesten Statistiken zu erhalten. **Ausführliche Informationen unter www.ititpro.com oder kostenlos anfordern mit der Kzf.: (6)**

Herausgeber: Initiative Mittelstand © Huber Verlag für Neue Medien GmbH - Tel. (0 721) 15 118 -0 - Fax 15 118 -11 - redaktion@imittelstand.de

ANTWORT-FAX an: (0 721) 15 11 811

Firma: _____

Anrede/ Name: _____

Funktion/ Abt.: _____

E-Mail: _____

▶ **Ja**, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

01 02 03 04 05 06

www.initiativemittelstand.de

initiative
mittelstand

BM 7131